

Somos una entidad centenaria con unos valores de compromiso, cercanía y calidad, que nos hace ser un lugar idóneo para desarrollar una carrera profesional como mediador. MGS cuenta con una gran implantación en el territorio nacional con más de 400 puntos de venta con imagen de MGS y más de 400.000 clientes en España protegidos gracias a nuestra amplia gama de productos aseguradores y financieros.

OFERTA

Actualmente, nos encontramos en pleno proceso de selección de dos mediadores profesionales, para un proyecto de futuro dentro de nuestra entidad a través de un Plan de Carrera Profesional, que le permita crear su propio negocio dentro del mundo asegurador de la mano de una empresa sólida y solvente, desarrollando una actividad comercial y de asesoramiento de productos de seguros y financieros.

Requisitos:

- Carácter emprendedor.
- Iniciativa y dotes comerciales.
- Capacidad organizativa.
- Graduado en Educación Secundaria

Ofrecemos:

- Formación de inicio y continua a cargo de la empresa.
- Ingresos iniciales garantizados (1176€-2356€ bruto/mes).
- Incentivos según la consecución de objetivos.
- Apoyos continuados de Marketing, captación de clientes y técnicas de venta.
- Contrato mercantil o laboral (6 meses).
- Horario flexible.

Funciones:

- Prospección y captación de nuevos clientes.
- Mantenimiento de cartera.
- Asesoramiento de productos aseguradores.

En caso de estar interesados, rogamos remitan su cv al correo alvarosaizgarcia@mgs.es , a fin de valorar el mismo y contactar con el candidato para fijar entrevista personal en sucursal.